



## **Política de Precios**

### **Ventas de Licencias**

Nivaria Innova

Octubre de 2008



## ÍNDICE

<b>01. Política de Precios Nivaria</b>	<b>1</b>
<b>02. Precios de los Productos</b>	<b>2</b>
02.1. nivaria{ content manager	2
02.1.1. Express Edition	2
02.1.2. Professional Edition	2
02.2. Licencias extendidas	2
02.3. nivaria{ ceva	3
02.4. Escalabilidad de los productos	4
02.5. Actualización de versiones	4
<b>03. Descuentos a Partners</b>	<b>5</b>
03.1. Descuento de Partners por nivel	5
03.2. Descuentos por Ventas de Licencias/año	5
03.3. Partners Pioneros	5
03.4. Descuentos a Países VIP	6
03.5. Acumulación de descuentos	6

## 01. Política de Precios Nivaria

Nivaria busca de forma continua posicionar sus productos bajo el concepto "inExpensive", con un bajo o muy bajo TCO (Total Cost of Ownership). Esta es la razón por la que nuestros precios son dramáticamente bajos en comparación con nuestras prestaciones y nivel de servicio.

En consecuencia con este criterio, cuando existen varios proyectos se considera necesario que corran sobre licencias diferentes. De igual modo, cuando un proyecto es muy grande y requiere una importante infraestructura de servidores, son requeridas varias licencias: una por servidor.

En resumen: varios proyectos en un mismo servidor o en un cluster, supone tantas licencias como proyectos. De igual modo, un proyecto que requiere varios servidores para su explotación, requerirá una licencia por cada servidor. Las licencias de pre explotación y explotación pueden convivir sin problemas en el mismo servidor.

**nivaria{ studio**, el entorno de desarrollo, es gratuito. Se pagan las licencias una vez el proyecto está en explotación. De esta manera, el partner podrá trabajar durante el desarrollo de cada proyecto sin incurrir en costes y en ningún momento habrá flujos de caja negativos para el partner.

Eventualmente podrán también implantarse proyectos en diferentes entornos, desarrollo, pre explotación o explotación. En este caso se requieren también una licencia por servidor.

Los precios incluidos aquí son precios recomendables para cliente final. Cada licencia es por proyecto y por servidor.

Las licencias también pueden contratarse en modo SaaS, lo que incluye un 99% de SLA / ANS (Acuerdo de Nivel de Servicio) y mantenimiento preventivo y correctivo en horario 24 x 7. Para conocer el precio en modalidad SaaS, por favor, contacte con Nivaria en [info@nivaria.com](mailto:info@nivaria.com).

## 02. Precios de los Productos

### 02.1. nivaria{ content manager

Es el producto con funcionalidades Web Content Management. Se distribuye en dos versiones:

#### 02.1.1. Express Edition

Es la base de un proyecto sostenible. Focalizado en la creación de sitios y soluciones para Internet, basados en contenido que se publica de forma estática (**Placed Content**) o dinámica (**Dynamic Content**) que incluye integración con fuentes de datos externas y gestión de contenido legado. Permite automatizar de manera inteligente la edición y publicación del contenido, controlar los accesos y gestionar reglas de uso para usuarios y grupos de usuarios. De acuerdo a su funcionalidad y prestaciones permite interactuar, categorizar y explotar cualquier base de datos, internas o externas.

- Express Edition 6.000 €

#### 02.1.2. Professional Edition

Libertad y capacidad de crecimiento multicanal. Focalizado en el desarrollo de sitios y portales para Internet, intranet y extranet basados en contenido dinámico, multicanal (PC, PDA, Móvil, TV).

- Professional Edition: 12.000 €

### 02.2. Licencias extendidas

Desde la 2ª hasta la 5ª licencia de un mismo proyecto, tendrán un **50% de descuento**, con independencia de que sea por la necesidad de crear diferentes entornos o por que se requiere mayor número de servidores.

### 02.3. nivaria{ ceva

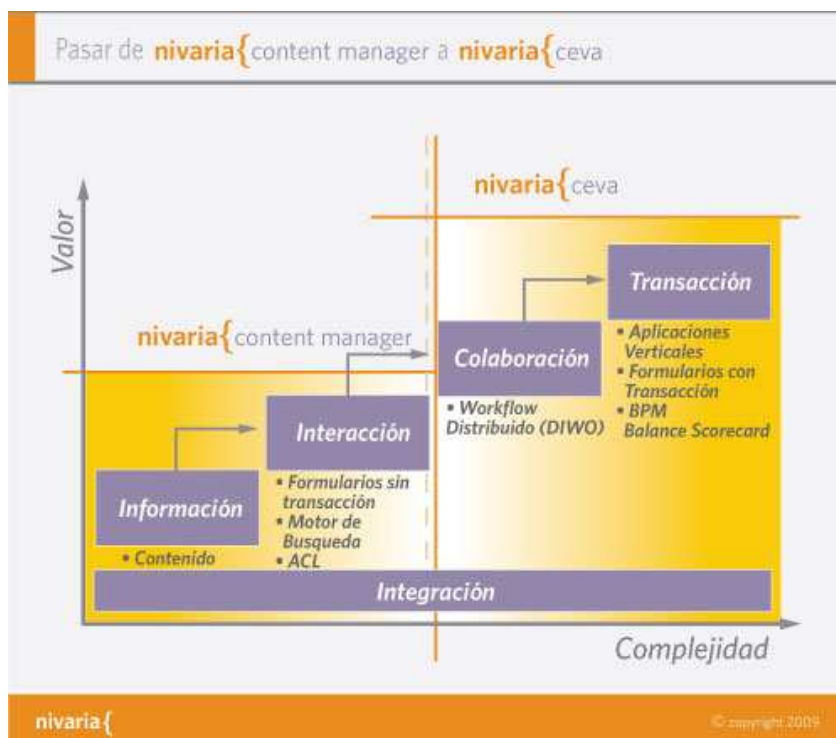
Teniendo como núcleo **nivaria{ content manager**, integra todo lo necesario para construir aplicaciones verticales desde una interfaz 100% Web.

Esta herramienta permite desarrollar aplicaciones de una forma fácil, rápida y amigable, todo ello bajo un enfoque **Mínimo-Código** que permite a nuestros Partners obtener: **Tiempos cortos de desarrollo y despliegue en proyectos complejos, con una enorme solidez y facilidades de integración y escalabilidad.**

- Professional Edition: 15.000 €  
Incluye **nivaria{ content manager Express Edition**
- Enterprise Edition: 24.000 €  
Incluye **nivaria{ content manager Profesional Edition**

## 02.4. Escalabilidad de los productos

Se trata de una familia de productos completamente escalable. Los Partners comprarán la licencia de los productos en función de las necesidades o requerimientos de los proyectos. **nivaria{ content manager** es la parte central para el desarrollo de las soluciones verticales con **nivaria{ ceva**. Es importante distinguir entre los dos productos y saber cuando tomar el paso de incorporar **nivaria{ ceva**. El siguiente gráfico ilustra la escalabilidad de forma resumida.



Se puede hacer un upgrade desde **nivaria{ content manager** hacia **nivaria{ ceva** o desde una edición a otra mediante el pago del "upgrade" o diferencia entre versiones.

## 02.5. Actualización de versiones

El coste anual por actualización de versiones supone el 20% del importe de la licencia.

## 03. Descuentos a Partners

### 03.1. Descuento de Partners por nivel

De acuerdo con los niveles de competencia adquiridos por el partner (Ver Partners Program), se aplicarán los siguientes descuentos:

- Bronze: 33 %
- Silver: 36 %
- Gold: 40 %

### 03.2. Descuentos por Ventas de Licencias/año

- 1 a 5: No se aplica descuento
- 6 a 20: 5 %
- 21 a 50: 10 %
- 51 a 100: 15%
- Más de 100: 20%

El año se calcula desde el día del contrato de la licencia.

Para las compras adicionales, se hace un *rappel*/en cuenta. Un *rappel* significa que el partner recibe el descuento al final del año. Si un cliente compra 25 licencias durante el año, el año que viene recibirá un descuento de 10% en todas las licencias que compra.

### 03.3. Partners Pioneros

El primer partner en un país es considerado pionero, ocasionalmente se puede distinguir así al partner que construye una solución para un nuevo sector.

A los partners pioneros se les aplica la política de descuentos del nivel superior al suyo, por ejemplo, los partners de nivel Bronze se les aplica descuentos de nivel Silver.

### 03.4. Descuentos a Países VIP

Consideramos países VIP (Via Internet Protocol). Es nuestra pequeña aportación a la eliminación de la brecha digital entre países.

Los partners cuya sede central se encuentra en un país VIP o la implantación del proyecto se hace en uno de estos países, disfrutarán de un 25% de descuento en el precio de licencia, acumulable con el que tienen en función de la categoría del partner. La lista de países VIP se encuentra en la siguiente página web:

- URL: <http://go.worldbank.org/D7SN0B8YU0>
- Por exclusión, son países VIP todos aquellos que no estén en la lista de países OCDE.

### 03.5. Acumulación de descuentos

Los descuentos son acumulables. La tabla que se adjunta sirve para mostrar unos ejemplos de la acumulación de descuentos.

#### Caso 1: Aplicación de Descuentos estándar

Ejemplo de Precio Recomendado		Licencia Base				
6.000 €		1-5 Licencias anuales	6-20 Licencias anuales	21-50 Licencias anuales	51-100 Licencias anuales	más de 100 Licencias anuales
El partner es:	Descuento					
El partner es:		N/A	5%	10%	15%	20%
Bronze	33%	4.033 €	3.832 €	3.630 €	3.428 €	3.227 €
Silver	36%	3.840 €	3.648 €	3.456 €	3.264 €	3.072 €
Gold	40%	3.600 €	3.420 €	3.240 €	3.060 €	2.880 €

\*A las licencias Extendidas se les aplicará un descuento del 50% sobre el precio de la Licencia Base.

#### Caso 2: Aplicación de Descuentos en Cascada con Oficina Central en País VIP

Ejemplo de Precio Recomendado			Licencia Base				
6.000 €			1-5 Licencias anuales	6-20 Licencias anuales	21-50 Licencias anuales	51-100 Licencias anuales	más de 100 Licencias anuales
El partner es:	Descuento	País VIP					
País VIP	25%	4.500 €	N/A	5%	10%	15%	20%
Bronze	33%		3.025 €	2.874 €	2.723 €	2.571 €	2.420 €
Silver	36%		2.880 €	2.736 €	2.592 €	2.448 €	2.304 €
Gold	40%		2.700 €	2.565 €	2.430 €	2.295 €	2.160 €

\*A las licencias Extendidas se les aplicará un descuento del 50% sobre el precio de la Licencia Base.





#### Aceptación de Confidencialidad

© NIVARIA INNOVA 2009

Todos los derechos reservados.

NIVARIA INNOVA

Teléfono +34 902 15 14 27

[www.nivaria.com](http://www.nivaria.com)

Este Documento ha sido realizado por Nivaria Innova.  
Las imágenes y la metodología son propiedad intelectual de Nivaria Innova y se encuentran registrados. Queda prohibida cualquier copia o reproducción total o parcial del presente documento sin la autorización por escrito del titular del mismo. También se prohíbe su venta o distribución sin la autorización por escrito de Nivaria Innova.